



# #JÖSTeam

Join us!

## Handelsvertreter Bayern (m/w/d)

gesamte JÖST group | ab sofort | Berufserfahrene | Vollzeit | Unbefristet

### Ihre Kernaufgaben als Teil unseres Teams

- Vertrieb von Maschinen und Systemlösungen
- Betreuung und technische Beratung des vorhandenen Kundenstammes
- Akquisition von Neukunden in den Bereichen Recycling, Steine/Erden, Metallurgie und Chemie/Nahrung
- Key Account Management

### Darum sind Sie unsere erste Wahl

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau  
Erfahrungen im Vertrieb von Investitionsgütern in den Zielindustrien
- Erfahrungen im Bereich Schüttgüteraufbereitung und Schwingungstechnik von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Erfahrung als Handelsvertreter für ggf. komplementäre Produkte von Vorteil



### Das dürfen Sie erwarten

- ✓ Spannendes und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- ✓ Tolle, wertschätzende Teamatmosphäre
- ✓ Flexible Arbeitszeiten und hochmoderne Arbeitsplätze
- ✓ Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- ✓ Firmeneigene Kantine mit täglich frisch zubereiteten Speisen (sobald Corona uns wieder lässt...)
- ✓ Sehr gute Verkehrsanbindung (Auto/Zug)
- ✓ Langfristige berufliche Perspektive in einer dynamischen, zukunftsorientierten, weltweit tätigen Unternehmensgruppe

Schicken Sie uns gleich heute Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühesten Eintrittstermin (**ausschließlich über unser Online-Bewerbungsformular**).